

Franz Hinkelammert

**La teoría clásica
del imperialismo,
el subdesarrollo y
la acumulación
socialista**

Ediciones Nueva Visión

Franz Hinkelammert: La teoría clásica del imperialismo: el subdesarrollo y la acumulación socialista

Colección Fichas
Dirigida por Guillermo Rabinovich

Franz Hinkelammert

**La teoría clásica
del imperialismo,
el subdesarrollo y
la acumulación
socialista**

Ediciones Nueva Visión

Publicado originalmente en *Cuadernos del CEREN*,
nº 4, Santiago de Chile, junio de 1970.

© 1973 por Ediciones Nueva Visión SAIC
Tucumán 3748, Buenos Aires, Rep. Argentina
Queda hecho el depósito que marca la ley 11.723
Impreso en la Argentina / Printed in Argentina
Queda prohibida toda reproducción parcial o total

Digitalizado por Biblioteca "P. Florentino Idoate, S.J."
Universidad Centroamericana "José Simeón Cañas"

La teoría clásica del imperialismo, el subdesarrollo y la acumulación socialista.

El objetivo de este estudio es demostrar que la teoría clásica del imperialismo refleja todavía una visión del mundo que es típica del siglo XIX. Si bien enfoca ya los fenómenos que después se transforman en los rasgos específicos del subdesarrollo, esta teoría no se muestra capaz de dar una base sólida al análisis de estos fenómenos. Por eso no concibe todavía una polarización entre desarrollo y subdesarrollo y no puede explicar el propio fenómeno de la acumulación socialista. Vamos a enfocar esta acumulación socialista como un proceso de liberación del subdesarrollo, que solamente tiene su explicación en cuanto se ha comprendido antes la problemática del subdesarrollo.

La teoría clásica del imperialismo

La teoría clásica del imperialismo surge a fines del siglo XIX y penetra el pensamiento marxista

durante las primeras décadas del siglo XX. Sus principales autores son Hobson, Bujarin, Rosa Luxemburg, Hilferding, Lenin, etc. Si bien todos estos autores tienen enfoques propios, podemos constatar una cierta base común, cuyo análisis nos puede demostrar tanto los méritos como los límites de estas teorías.

Un rasgo común notable de todos estos autores es su enfoque del sistema capitalista desde el punto de vista del centro desarrollado. Se trata de autores que viven en los centros del mundo capitalista, y que tratan la problemática del imperialismo desde el punto de vista de los centros. Viven la fuerza expansiva del capitalismo en los centros, viven las crisis económicas de los centros y experimentan la vinculación que estos fenómenos tienen con la periferia dependiente explotada por los centros. En este contexto ubican sus teorías. La necesidad de mercados en la periferia, la necesidad de inversiones de capitales, etc., llegan a ser las explicaciones de procesos que ocurren en el propio mundo capitalista desarrollado. Pero lo que ocurre en el propio mundo subdesarrollado no es analizado más allá del efecto de explotación de tales países.

El enfoque centralista de estas teorías va acompañado por la interpretación de la relación entre centro y periferia como una relación de explotación. Este efecto de explotación sin duda existe, pero no se percibe que la expansión del sistema capitalista sobre el mundo entero tiene efectos que van mucho más allá de la pura explotación y que tienen consecuencias mucho más profundas que las que tendría una explotación y extrac-

ción en favor de los centros desarrollados. Se trata de consecuencias, que determinan un futuro estancamiento y subdesarrollo de tales países. Pero precisamente este hecho, la teoría clásica del imperialismo no lo percibe. Eso lleva a la ortodoxia marxista a una profunda sospecha frente a todos los análisis del subdesarrollo. El concepto del subdesarrollo todavía hoy se usa muy raras veces y con mucha cautela. Hay hasta autores que niegan al concepto del subdesarrollo su carácter científico y lo denuncian como un concepto puramente ideológico.

Enfocando la relación centro-periferia como una relación de explotación principalmente, se concibe el sistema capitalista como una totalidad homogénea, en la que existe en todas partes una contradicción de clases, pero ninguna polarización de otra índole. Esta homogeneidad del sistema capitalista se expresa en la idea de que el sistema capitalista se desarrolla como un gran sistema mundial. Si bien se reconoce desniveles de desarrollo, se trata a estos desniveles como fenómenos de una pura significación cuantitativa. La categoría para denominarlos es la categoría del *atraso*. Marx, en el prólogo a la primera edición de *El capital*, ya expresa esta concepción, cuando dice que los países más atrasados tienen la imagen de su propio futuro en los países más adelantados.¹ Esto vale hasta para la concepción

¹ Un autor como Balibar mantiene esta posición, que seguramente presenta una de las partes débiles del análisis de Marx. Habla de una "edad" de producción determinada por la composición orgánica del capital. Una concepción de este tipo no permite un análisis de la dicotomía desarrollo/subdesarrollo. Ver Althusser-Balibar, *Para leer El Capital*, México, 1969, nota 129, p. 327.

de la revolución socialista. Es una revolución mundial que parte de los países desarrollados y que dará las pautas para los países más atrasados. De hecho, no se les concede a estos últimos un papel propio en la historia. Es la concepción de una dialéctica que avanza únicamente por su lado positivo. Todos estos rasgos mencionados culminan y se hacen evidentes en la falta de una distinción clave, entre el análisis de la dinámica de los centros desarrollados y la dinámica industrializadora hacia la periferia. O, en otras palabras, entre la dinámica continuada y acumulativa del sistema mundial establecido y la posibilidad del sistema capitalista de servir como vía de industrialización de nuevas regiones.

En este punto se hace más clara la vinculación de la teoría clásica del imperialismo con la conciencia histórica del siglo XIX. Para ese siglo, la sociedad capitalista es esencialmente desarrollista e industrializadora. Eso vale tanto para las teorías de inclinación burguesa como para las teorías socialistas. El capitalismo para estas últimas tiene la función histórica de desencadenar unas fuerzas productivas totalmente nuevas. El socialismo viene solamente después. Es una necesidad por el simple hecho de que el capitalismo desata unas fuerzas productivas demasiado grandes para poder dominarlas. La sociedad socialista es la sociedad de la madurez del desarrollo, mientras la sociedad capitalista es intrínsecamente desarrollista y tiene su derecho histórico de existir en esta su función intrínseca. En la ortodoxia marxista todavía se mantienen los restos de esta convicción, cuando se cree que la revolución socialista es legítima solamente des-

pués de haber ocurrido la revolución burguesa.

La visión que la teoría clásica tiene del mundo capitalista vincula por tanto estrechamente la dinámica del sistema en los centros desarrollados con la dinámica del sistema en la periferia. Para esta teoría se trata de un solo problema. Avanzando el centro, la periferia puede seguir. Aparentemente la realidad del desarrollo del sistema capitalista durante el siglo XIX le da la razón a esta concepción. A la industrialización inglesa sigue la industrialización de Francia, de Alemania, de Estados Unidos, del Japón, etc. Hay una dinámica en los centros y hay a la vez una dinámica expansiva que se expresa en el surgimiento de nuevas industrializaciones en nuevas regiones.

El tipo ideal de la dependencia imperialista es la dependencia colonial. Allí hay una dominación abierta y directa, y la explotación es en gran parte visible como un pago de tributos. Pero ni siquiera en esta relación colonial se concibe como necesario un impedimento para el desarrollo. Según estas concepciones, la exportación de capital hacia la periferia significa su desarrollo, destacando solamente que, a través de la explotación colonial, este desarrollo ocurre en último término en favor de los centros del mundo capitalista. Por supuesto hay también conciencia de que la dominación colonial puede desembocar en un impedimento para el desarrollo. Pero se trataría de un impedimento consciente, preconcebido. Se trata de la prohibición para el desarrollo de ciertas industrias por miedo de perder ciertos mercados para la industria del centro. Eso vale

por ejemplo, para el caso de prohibición del desarrollo de la industria textil en la India, que era una medida de los ingleses para impedir el surgimiento de una competencia en este campo a fines del siglo XIX. Pero la teoría clásica del imperialismo no tiene dudas que se trata de barreras artificiales para la industrialización y que una revolución burguesa sería una medida suficiente para desencadenar las fuerzas de desarrollo latentes del sistema capitalista también en esas regiones. Y si no las puede desencadenar, será siempre el efecto de un estancamiento del sistema total.

En este último sentido hay un cierto pesimismo en determinados autores de la teoría clásica del imperialismo, sobre todo por parte de Bujarin y Lenin. El optimismo burgués, al contrario, desarrolla sueños ilimitados de la evolución del mundo imperialista. Estos tienen su expresión extrema en la visión de un mundo que se industrializa en base a los capitales del centro, permitiendo al centro convertirse en un pensionado gigantesco que vive de las rentas que recibe por sus capitales invertidos en la colonia industrializada. Es una teoría optimista del estancamiento de los centros, que pueden vivir ahora a expensas del trabajo de las colonias.

Algunas tesis de Lenin

En este contexto es interesante comentar dos tesis de Lenin, que muestran una apertura hacia los problemas propios de la periferia y que precisamente por este hecho demuestran a la vez las limitaciones de la teoría clásica del imperialismo.

La apertura específica de Lenin hacia los problemas de la periferia es comprensible. Como ruso él ha vivido estos problemas y no puede dejar de reflexionarlos. Pero, por otro lado, el impacto de toda una tradición de pensamiento se hace notar y el mismo Lenin no puede todavía deshacerlo.

En primer lugar se trata de su tesis del pudrimiento del capitalismo en su etapa monopólica. Ya en su libro sobre el capitalismo en Rusia había comprobado el estancamiento de las fuerzas expansivas del capitalismo en Rusia. En su tesis del pudrimiento del sistema capitalista total generaliza esta experiencia a todo el capitalismo en general. No se da cuenta que de hecho está surgiendo una polarización dentro del sistema capitalista, en la cual la fuerza dinámica se concentra en los centros ya desarrollados, mientras los países todavía no desarrollados se convierten definitivamente en países subdesarrollados, perdiendo el sistema capitalista su capacidad de servir como una vía de desarrollo y de industrialización. En realidad ocurre en este mismo momento en que Lenin propaga su tesis del pudrimiento, un cambio de la eficiencia del sistema capitalista. Este sistema se polariza entre un mundo desarrollado y un mundo subdesarrollado, y el pudrimiento del sistema se hace notar en un solo polo, el polo subdesarrollado. Una gran parte de los esquemas explicativos del siglo XIX pierden su validez en este momento, pero la teoría del imperialismo todavía se muestra incapaz para reflexionar este cambio.

De hecho se trata de un cambio, después del

cual los países capitalistas ya desarrollados pueden seguir su vía de desarrollo a pesar de todas las crisis que enfrentan. Los países subdesarrollados, al contrario, empiezan a experimentar un estancamiento, que no pueden superar, y que la misma mantención del sistema capitalista les impone. Las revoluciones burguesas que después ocurren en estos países, por lo tanto, llegan tarde. Llegan en un momento en el cual la estructura capitalista ha perdido su capacidad de industrializar y no logran efectuar un cambio parecido a lo que lograron las revoluciones burguesas en el siglo XIX. Frente a esta situación, todo el movimiento de liberación colonial se frustra, en cuanto desemboca en estructuras capitalistas. Estas estructuras mismas impiden ahora el desarrollo. Si bien desaparecieron los impedimentos intencionales del desarrollo, surgen ahora impedimentos y obstáculos no intencionales que frustran todos los esfuerzos.

La tesis de Lenin no da cuenta de este cambio. Después, cuando surge la primera industrialización socialista acompañada por la tesis del socialismo en un solo país, tampoco la teoría marxista-soviética comprende la verdadera significación de su experiencia. Entiende la industrialización socialista de la Unión Soviética más bien como un sustituto de la industrialización capitalista, que era necesaria por razones más bien políticas de la sobrevivencia del sistema socialista. Todavía hoy el movimiento marxista de la línea soviética sigue esta interpretación. Se concibe la existencia de una alternativa real entre vía capitalista y vía socialista de desarrollo, frente a la cual hay la posibilidad de una opción.

La política de los frentes populares es la última expresión de esta convicción. Se mantiene siempre la tesis de que una clase capitalista progresista puede echar las bases del desarrollo capitalista de los países subdesarrollados. La revolución socialista no está mirada como la única alternativa para el desarrollo del mundo subdesarrollado. Puede esperar, por lo tanto, para ocurrir después. No hay conciencia de que en el siglo XX la vía capitalista de desarrollo se convirtió definitivamente en una vía de subdesarrollo y que la opción real y eficaz para el desarrollo ahora es opción socialista.

La otra tesis de Lenin, que interesa en este contexto, es su tesis del eslabón más débil. Se trata de un replanteo de la teoría de la revolución mundial, que tradicionalmente se había concebido como una revolución que se origina en los países más altamente desarrollados del mundo capitalista. Lenin ahora cambia esta concepción, dándose cuenta de que el sistema capitalista en el mundo capitalista desarrollado había logrado un nivel bastante alto de estabilidad. Pero no se aparta realmente de la teoría tradicional. Compara ahora el sistema capitalista mundial con una cadena, que tiene eslabones de diferente fuerza. En la revolución mundial se trata según él de romper esta cadena. Si se rompe en una parte, toda la cadena está rota. Hay que romperla por lo tanto en sus eslabones más débiles, que son precisamente los países menos desarrollados.

Lenin concede en esta teoría cierto papel histórico a los países de la periferia. Pero en el fondo todo eso es aparente. Pueden lanzar la primera

chispa de la revolución mundial, pero la revolución socialista misma se decide en los centros desarrollados.

Es notable cómo Lenin también en esta tesis mantiene su concepto de la homogeneidad del sistema capitalista mundial, a pesar de todos los cambios que él introduce en las concepciones tradicionales del pensamiento marxista. También para él, los países más atrasados tienen la imagen de su futuro en los países más adelantados, y la historia avanza por su lado positivo.

La reproducción continua del subdesarrollo por la estructura capitalista

Nos tiene que interesar, primero, cómo lo que se percibe durante el siglo XIX como atraso económico se convierte en subdesarrollo. Ya vimos que la concepción de una periferia atrasada se puede apoyar durante todo el siglo XIX en la apariencia de una fuerza expansiva e industrializadora del sistema capitalista mundial. Es por tanto necesario discutir las causas de la destrucción de esta apariencia y del surgimiento de un subdesarrollo definitivo al cual el sistema capitalista ya no puede encontrar salida.

Vamos a partir de la discusión de otro rasgo típico de la teoría clásica del imperialismo. Se trata del hecho que toma como tipo ideal de dependencia imperialista la dependencia colonial, concibiendo otros tipos de esta misma dependencia como semi-coloniales. Los países semi-coloniales son países formalmente soberanos, que de hecho se encuentran en una situación

colonial. Se pensaba este tipo, sobre todo en el caso de China, pero también en el caso de Rusia y de la mayoría de los países latinoamericanos. Pero esta inclusión de los países soberanos de la periferia en el tipo colonial muestra otra vez la limitación del enfoque en general. Lo típico de la dependencia imperialista se ve en la situación colonial, y la dependencia de los países soberanos de la periferia parece existir por su semejanza con la situación colonial. Para un cierto número de estos países eso puede ser cierto, como, por ejemplo, para China durante el siglo XIX hasta después de la primera guerra mundial o para Centroamérica. Pero es mucho más problemático para el resto de los países de Latinoamérica o para Rusia.

La diferencia descansa en el hecho de que la dominación colonial se basa en la fuerza directa y siempre presente del país colonizador. La dominación sobre el país soberano-dependiente, al contrario, se efectúa preferentemente a través de una alianza de clases entre la clase dominante del país dominante y la clase dominante del país dependiente. Eso es muy claro en el caso de Latinoamérica. Las clases dominantes se forman allí en alianza con los centros imperialistas del mundo capitalista, y a través de esta alianza se forma la estructura económica correspondiente. Solamente en casos extremos podría haber intervención directa por parte del país dominante, pero hasta en este caso de intervención se trata de estabilizar una estructura de clases favorable al país dominante con características propias de estabilidad social y política.

La transformación del mundo no industrializado en periferia

Desde el punto de vista del subdesarrollo, este tipo de dependencia es más importante que la dependencia colonial. La dependencia colonial descansa sobre una dominación arbitraria y sobre una explotación que toma más bien la forma del pago de tributos. Eso no ocurre en el caso del país soberano-dependiente del siglo XIX. Allí ocurre otro fenómeno que para el futuro de todos los países dependientes es el realmente decisivo. Se trata de una transformación profunda de la estructura económica, a raíz del intercambio comercial con el mundo capitalista desarrollado. Los países soberano-dependientes entran en una relación de comercio libre, la cual destruye por un lado su producción manufacturera tradicional sin reemplazarla por una producción moderna e industrial correspondiente, y asegura, por otro lado, el pago de la importación de los productos manufacturados importados —que reemplazan la manufactura tradicional— por la venta de materias primas a los centros. Por lo tanto, se posterga la industrialización del país soberano dependiente. Bajo la condición del comercio libre no hay posibilidad para efectuar tal industrialización en razón de que la competencia extranjera es siempre superior a cualquier industria naciente. Por supuesto, una transformación de este tipo no es negativa como tal y en cada caso. Una industria moderna siempre existe en núcleos de alta concentración, que necesitan proveerse de materia prima. Y las regiones periféricas, que producen esta materia prima —sea en la agricultura o en la producción

minera—, siempre tienen que vivir de un intercambio entre materia prima y productos manufacturados del centro. Se trata de una relación económica perfectamente racional y necesaria.

Pero lo que ocurre durante el siglo XIX no es de ninguna manera racional. La capacidad destructiva de las industrias del centro, a través del comercio libre, va mucho más allá del tamaño económicamente racional de la periferia de los centros. En el caso del tamaño económicamente racional de la periferia, esta se puede desarrollar como periferia en el mismo nivel que el centro. Pero esta periferia que se forma durante el siglo XIX tiene un tamaño mucho mayor. Eso tiene su explicación en el impedimento a la industrialización de estas regiones por el comercio libre. La destrucción de las producciones tradicionales manufactureras no encuentra ningún contrapeso. Se determina simplemente por la relación entre la capacidad para importar de estas regiones —resultado de la venta de materia prima—, y la producción manufacturera tradicional de estas regiones dependientes. Esta producción tradicional puede ser reemplazada en el grado en que lo permite la capacidad para importar. Pero como la productividad del trabajo de los centros es inmensamente mayor que la productividad del trabajo de las industrias tradicionales de la periferia, la destrucción de esta producción tradicional es también inmensamente grande. Así, centros desarrollados relativamente pequeños pueden destruir la estructura económica tradicional de regiones inmensas que comprenden la mayor parte del mundo.

Este fenómeno se ve en términos puros en los países formalmente soberanos, pero dependientes. El caso de Brasil, Paraguay y Chile lo demuestra en la segunda mitad del siglo XIX. El comercio libre convierte a estos países en particular y a América Latina en general, en una periferia no industrializada, que no puede alimentar su desarrollo en forma equilibrada. No tienen ninguna posibilidad de alcanzar el nivel económico del centro conservando su situación de periferia. Por supuesto, esta explicación no es explicación de las causas mismas de los fenómenos descritos. El comercio libre no es la causa de esta transformación, es solamente su herramienta. Lo que constatamos es que el comercio libre es el instrumento de esta transformación. No nos compete aquí discutir las causas que explican por qué clases altas pequeñas de los países soberano-dependientes efectúan esta entrega total de sus países a la dominación extranjera y por qué tienen el poder para hacerlo. Eso sería objeto del historiador. Lo que podemos constatar es que —haciendo uso— entra en vigencia el instrumentalario del comercio libre con sus respectivos efectos.

Para el futuro de los países dependientes en general, esta transformación en periferia con el intercambio materia prima/bienes manufacturados y el impedimento correspondiente para la propia industrialización, es decisiva. En el caso de los países soberano-dependientes salta a la vista. Pero ocurre igualmente en el tipo colonial de la dependencia. Solamente está disfrazado por la dominación directa y arbitraria y la explotación en forma del pago de tributos. En

cierto grado la dependencia colonial es también una forma de imposición del comercio libre entre centro desarrollado y país periférico. Solamente hay limitaciones adicionales. El comercio libre se efectúa exclusivamente en relación con el país colonial y no con todos los centros desarrollados del mundo capitalista.

La teoría clásica del imperialismo vio por supuesto también el hecho de que ocurría esta transformación. Pero la trató como secundaria. Se centró mucho más en los fenómenos más visibles de la dependencia colonial, en la arbitrariedad de la dominación y en la explotación directa. La transformación en periferia es más bien un subproducto de la dependencia bajo el punto de vista de esta teoría y parece un proceso reversible después de haber logrado la independencia a través de una revolución burguesa.

Por eso es precisamente su error fundamental. La transformación en periferia no posterga simplemente la industrialización capitalista, sino la imposibilita. Compromete realmente el futuro de estos países, lo que salta a la vista después de haber ocurrido la liberación de los países colonizados. Las condiciones de una posible industrialización cambiaron profundamente en el comienzo del siglo XX, y los países atrasados de la periferia se transformaron en países subdesarrollados. El tren de la industrialización capitalista había salido sin ellos, y no había otro. Ocurrió así la deformación de los proyectos capitalistas de la industrialización y del desarrollo.

La revolución de las condiciones de la industrialización

Esta revolución de las condiciones de la industrialización ² tiene precisamente que ver con la destrucción de las producciones manufactureras tradicionales. Durante el siglo XIX estas producciones fueron destruidas en todo el mundo, tanto en los centros desarrollados como en las nuevas periferias. Pero en los centros cumplieron una función decisiva para la industrialización, antes de desaparecer. Los medios tradicionales de producción formaron allí el trampolín para la producción de los medios modernos industriales de producción. Estos medios modernos no caen del cielo. Son medios tradicionales los que los producen antes de ser reemplazados y destruidos. La primera máquina a vapor no es construida por máquinas que estaban disponibles para la construcción de máquinas todavía no inventadas. Es el nuevo conocimiento técnico y la decisión de aplicar nueva maquinaria lo que hace posible la construcción de los equipos modernos a partir de equipos heredados de la sociedad tradicional.

Esto es más claro en el caso de la industrialización de Inglaterra. Pero no vale menos para la industrialización de Francia o Alemania. Las nuevas industrias que se forman no tienen porqué importar desde Inglaterra sus equipos. Lo que importan son conocimientos técnicos y ejemplares únicos de la maquinaria inglesa para copiarlos. Pero lo que cuenta es que los pueden copiar. Son técnicamente capaces para hacerlo

² Ver también Bairoch, Paul, *Revolución industrial y subdesarrollo*, México, 1967.

a partir de los medios tradicionales de producción que ya tienen. Si bien estos medios modernos reemplazan rápidamente los medios tradicionales, lo hacen solamente después que los medios tradicionales han suministrado los equipos modernos. En este sentido se mantiene durante del siglo XIX una vinculación estrecha entre medios tradicionales y medios modernos de producción.

Esta es la razón por la cual durante el siglo XIX los proyectos capitalistas de industrialización pueden funcionar de una manera relativamente fácil. En el caso de Francia, Alemania y EE. UU., es suficiente tener en el país en vías de emancipación un gobierno antifeudal y procapitalista y hacia el exterior —y eso significaba hacia Inglaterra— una protección aduanera suficiente para permitir la transformación de los medios tradicionales de producción en medios modernos. Esta protección aduanera era necesaria porque en este período la nueva industria funcionaba con costos considerablemente más altos que los de Inglaterra. Bajo condiciones del comercio libre no habría sobrevivido este período inicial.

Pero lo esencial de los medios modernos de producción es su continuo proceso acumulativo de perfeccionamiento de la productividad del trabajo. En este proceso toman una forma siempre más complicada que exige un grado de elaboración técnica siempre más alto. Medios tradicionales de producción no experimentan un proceso parecido. El progreso de la industrialización capitalista introduce por lo tanto

una distancia siempre mayor entre los medios tradicionales de producción y los medios modernos. La vinculación entre los dos se hace siempre más débil. Para la industrialización capitalista de Alemania y EE. UU. todavía la protección aduanera es suficiente para permitir la transformación de medios tradicionales en medios modernos. A final del siglo XIX eso ya es más complicado. El último caso de una industrialización capitalista importante —el caso del Japón— necesita ya medidas mucho más radicales. En este caso ya encontramos fuera de la protección aduanera un fomento industrial por parte del Estado, con exclusión consciente del capital extranjero y apoyo estatal directo para las industrias nacientes. Pero todavía en este caso se logra la transformación de medios tradicionales en modernos. Ya en la última década del siglo XIX encontramos producciones de generadores y motores eléctricos en el Japón cuyo equipamiento es producido en su mayor parte en el mismo Japón. La pura introducción del conocimiento técnico correspondiente es suficiente para fomentar la producción respectiva, a pesar de que se trata de la producción más moderna de aquel tiempo.

A finales del siglo XIX y comienzos del siglo XX, esta vinculación entre medios tradicionales y medios modernos se corta. La distancia entre los dos que va en aumento durante todo el siglo XX, produce la separación definitiva. Los medios de producción modernos ya no pueden salir del propio esfuerzo de los países no industrializados. No es suficiente, para producir un bien, tener los conocimientos técnicos correspondien-

tes y la voluntad de producirlo. Más y más los medios de producción modernos se pueden producir solamente a partir de medios modernos preexistentes. En un sentido totalmente nuevo los medios tradicionales de producción pierden su valor. Antes desaparecieron después de haber producido los medios modernos que los reemplazan. Ahora desaparecen sin más.

Pero en gran parte del mundo periférico ya han desaparecido antes de producirse este corte definitivo entre medios tradicionales y modernos. Para todos estos países, este corte significa ahora que su postergación de la industrialización durante el siglo XIX ya no es reversible. Podrían reconstruir sus medios tradicionales de producción, pero eso ya no les sirve. Este hecho es evidente. Mientras el Japón al final del siglo XIX todavía puede copiar las técnicas más modernas de su tiempo usando sus medios tradicionales de producción, hoy una actuación semejante sería absurda. La electrónica moderna y la técnica atómica no tienen que ver con medios tradicionales de producción. Si no hay las instalaciones modernas para levantar producciones de este tipo, un país periférico tiene que renunciar simplemente a estas producciones. Su única alternativa sería importar en su totalidad los equipos correspondientes. Y eso vale igualmente para otras producciones. Todo el mundo se rió cuando los chinos intentaron usar técnicas tradicionales para suplir la falta de altos hornos modernos. Pero el hierro de los altos hornos tradicionales ya sale con una calidad tan inferior, que no puede ser usado en el proceso moderno de la industrialización. Este resultado de hecho

no era ridículo sino trágico. Mostró el corte definitivo entre medios tradicionales y medios modernos. Hace cien años este hierro habría servido. Pero hoy ya no. Los países periféricos ahora dependen totalmente de los medios modernos de la producción. Pero el fracaso de los altos hornos de las comunas chinas mostró también otra cosa. Ya no hay trámite gradual hacia la industrialización. Esta necesita medidas específicas. Pero estas medidas escapan a las posibilidades de una estructura capitalista. Quedó en claro a la vez que se acabó la vía capitalista de industrialización. Lo que se necesita ahora es un salto.

Pero antes de entrar en la discusión de la especificidad de la acumulación socialista, hay que demostrar primero cómo aparece la deformación de los proyectos capitalistas de industrialización y cómo resultan en una continua reproducción del subdesarrollo.

La deformación de los proyectos capitalistas de industrialización

Ya vimos que después del corte definitivo entre medios tradicionales y modernos la industrialización se puede basar únicamente en la importación casi completa del equipamiento industrial. En eso consiste la diferencia básica entre la industrialización del siglo XIX y la del siglo XX. La significación para la industrialización de la capacidad para importar cambia totalmente. Antes, la importación de medios de producción era algo suplementario; ahora llega a ser la base del proceso. La parte importada de las inversio-

nes industriales sube rápidamente hasta el 100 0/o. Por consiguiente, el proceso de la industrialización ya no puede arrastrar a la sociedad entera. Será parcial, porque la capacidad para importar nunca puede llegar a las cantidades de un proceso rápido de transformación de la sociedad en términos de la tecnología moderna. Aunque no neguemos las dificultades adicionales que surgen de la necesidad de una mano de obra siempre más complicada, que ahora necesita técnicos de mucha especialización y de mucha experiencia, nos vamos a fijar más bien en la problemática de las cantidades de fondos de inversión para la importación. A nuestro entender esto por sí solo puede explicar la dificultad de la industrialización en el siglo XX.

Esta capacidad para importar y sus limitaciones hace ahora aparente y evidente la revolución de las condiciones de la industrialización. De eso se derivan los problemas de las balanzas de pago. Como el esfuerzo de industrialización en cada momento va más allá de las posibilidades de importación, no hay solución posible para estos problemas de la balanza de pago. El tamaño posible de la industria naciente ahora no se determina por la necesidad del país o por su decisión propia de realizar este proceso, sino más bien por la capacidad para importar, que no depende directamente del país subdesarrollado.

La industrialización deformada de los países subdesarrollados toma de esta manera una forma que mantiene el antiguo esquema de intercambio materia prima/productos manufacturados. Este

esquema —resultado de la imposición del comercio libre en el siglo XIX—, cambia solamente su forma, pasando por diferentes etapas.

La primera etapa mantiene muy visiblemente el antiguo esquema de intercambio. Se sustituye la importación de bienes finales manufacturados por la importación de medios de producción para producir estos bienes. La capacidad para importar sigue dependiendo de la venta de materia prima, pero la producción de los bienes finales le da a la capacidad para importar un efecto multiplicador. Ahora ya no se importan textiles, sino la maquinaria para producir textiles. Se puede emplear una cierta fuerza de trabajo del país subdesarrollado para terminar el bien final, pero de ninguna manera se crea una dinámica económica propia. Se prepara solamente un estancamiento en un nivel más alto de la renta per cápita. Este estancamiento ocurre en el momento en que la capacidad para importar se agota en el suministro de medios de producción para bienes finales. Este agotamiento del empuje dinámico de las importaciones de bienes de producción ocurre a más tardar en el momento en que la reposición de capital en la producción de los bienes finales es tan grande como la misma capacidad para importar. En este momento la expansión del sector industrial se detiene. La industria se transforma en enclave, el enclave industrial.

Se trata de un estancamiento muy especial. No se detiene la misma dinámica de la industria que se ha transformado en enclave. Se detiene más bien la fuerza expansiva de la industria —el sector

moderno—, en términos relativos. Se estanca la mano de obra empleada en el enclave. Ya no se expande la proporción de la mano de obra total de la sociedad empleada en la industria, a pesar de que la situación de industrialización es todavía deficiente. Habría llegado a un grado satisfactorio solamente en el caso de poder alimentar la tecnificación de la sociedad total a un nivel moderno.

Pero este estancamiento y la transformación de la industria moderna en enclave industrial se produce mucho antes de haber alcanzado este nivel de madurez. Ahora la fuerza expansiva de la industria se detiene, pero sigue la dinámica en el interior del enclave industrial. Eso ya es claro, si analizamos la misma condición del surgimiento del enclave industrial. Dijimos que se produce en el momento en el cual la reposición de capital en la industria copa toda la capacidad de importar medios de producción. Para entender el efecto dinámico de esta reposición de capital hace falta evitar el concepto estático de la reposición de capital. En esta concepción estática la reposición de capital asegura solamente la producción al mismo nivel que antes de la reposición. Pero este concepto presupone que se reemplazan medios de producción gastados por medios física y económicamente iguales. Se trata de una de las tantas ficciones falsas de la teoría estática del capital. De hecho, solamente en casos muy contados se reemplaza un medio de producción gastado por uno físicamente idéntico. Normalmente la reposición se hace por medios de producción más modernos. Y los medios de producción más modernos tienen una

productividad del trabajo más grande que los anteriores. Ejemplos hay de a miles. Un alto horno, construido hace 30 años, que se reemplaza hoy por uno nuevo jamás será física, técnica o económicamente idéntico al anterior. Un mercado de altos hornos idénticos a los construidos hace 30 años ya no existe y no tendría ningún sentido que existiera. La reposición de medios de producción se hace por maquinaria de hoy. Como esta maquinaria tiene una productividad del trabajo mucho más alta que la anterior, resulta de la reposición un efecto dinámico. El enclave industrial, que continuamente repone su capital, mantiene su dinámica de crecimiento.

Pero no por eso es expansivo. Se encuentra en una situación de estancamiento dinámico. Crece hacia el interior del enclave, y se estanca en su relación con la sociedad fuera del enclave industrial. Así se explica la coexistencia de un sector moderno y de un sector marginado dentro de las sociedades subdesarrolladas de hoy. Pero hay un malentendido posible, que hace falta evitar. El sector moderno no es la parte desarrollada de esta sociedad, mientras la parte marginada representa el subdesarrollo. Es precisamente al revés. El sector moderno es el sector subdesarrollado, que reproduce continuamente el subdesarrollo en la sociedad entera. Una industria desarrollada tiene por excelencia fuerza expansiva. Tiene una capacidad de producir medios de producción más allá de lo que necesita para la pura reposición de su capital. Solamente por esta razón puede desarrollar regiones enteras sin convertirse en enclave industrial. Eso precisamente no puede hacerlo el sector moderno de la sociedad

subdesarrollada y por eso es el verdadero foco del subdesarrollo de estos países. *El problema del desarrollo descansa por eso más en una reestructuración del sector moderno que del sector marginado y la reforma del sistema industrial es más importante que la reforma agraria aunque ambas sean necesarias.*

Hay dos condiciones básicas que explican el surgimiento del estancamiento dinámico:

1) La determinación de la capacidad para importar por la venta de materia prima hacia los centros desarrollados. Pero esta venta es limitada. Los países desarrollados no compran materia prima en cualquier cantidad. Al contrario. Se puede suponer que el consumo de materia prima es una función de la técnica aplicada en los centros desarrollados y muy poco sensible a los precios. Esta técnica determina un tope máximo de posible consumo de materia prima. Una oferta de materia prima que se acerca a este tope máximo, va a tender más bien a bajar los precios de ésta en vez de subir la venta. En este punto la elasticidad de la demanda de materia prima en los centros se acerca a cero.

Si tenemos en cuenta que después del corte definitivo entre medios tradicionales de producción y medios modernos, la industrialización del mundo subdesarrollado depende exclusivamente de sus importaciones de equipos, este tope máximo determina a la vez el tamaño máximo de la industria en el mundo subdesarrollado. Este tamaño máximo de la industria entonces puede variar solamente con el efecto multiplica-

dor que los países subdesarrollados pueden dar a la importación de equipos. Según las etapas de su industrialización será distinto. Será más pequeño en la etapa de la sustitución de la importación de bienes finales y va a subir en la etapa de la sustitución de la producción de medios de producción.

2) La imposibilidad de la sustitución de la exportación de materia prima por exportaciones de productos manufacturados. Si hubiera esta sustitución, la dinámica propia de la industrialización de los países subdesarrollados crearía las bases de su fuerza expansiva. Pero esta posibilidad se da solamente en casos muy aislados. Cuando la tecnología es muy fácil y los salarios extremadamente bajos, ciertos países subdesarrollados logran entrar en los mercados del centro con la venta de bienes finales. Así ciertos países de Asia lograron conquistar mercados para su industria textil. Pero cuando la sustitución de importaciones avanza, y por lo tanto el nivel general de salarios en el enclave industrial aumenta, esta posibilidad prácticamente no existe. Eso vale en general para todos los países importantes de América Latina. El propio avance de su industrialización ha destruido su posibilidad de la "sustitución fácil" de la exportación de materia prima por bienes manufacturados. En estos países hoy día ya se trata de la sustitución de la importación de medios de producción de alta tecnología. Es mucho más difícil entrar en los centros desarrollados con productos de este tipo. Las razones son diversas. Vamos a mencionar solamente dos:

a) La dependencia tecnológica hace necesario recurrir en este plano a una tecnología extranjera de difícil manejo. Hace falta colaboración técnica y —lo que cuenta más—, licencias, etc., para la aplicación de esta tecnología. Estas licencias no son solamente caras, sino que se dan casi exclusivamente bajo la condición de la no-exportación de los bienes producidos hacia los mercados de los centros desarrollados. Aunque el producto de alta tecnología se produzca en el país subdesarrollado, y aunque sea de una calidad competitiva para los mercados del centro, no se puede exportar.

b) Pero esta no es la única razón, y quizás ni la más importante. Más importante todavía parece ser el hecho, de que la producción de alta tecnología en los países subdesarrollados no alcanza casi nunca la calidad suficiente para ser exportada a los mercados del centro. En la industria moderna una producción puede lograr una alta calidad solamente si todas las otras producciones que suministran los insumos de esta producción tienen también esta alta calidad. Hay una interdependencia económica tanto en lo que se refiere a la calidad de la producción como a la determinación de su cantidad. Hay muchas razones para no poder alcanzar esta calidad suficiente: falta de ventajas de aglomeración, falta de especialización del trabajo, tamaño de los mercados, la situación institucional en general en lo que se refiere a la situación legal, la irracionalidad de la burocracia, la falta de una ética del trabajo, etc.

La ayuda económica para el desarrollo

Por todas estas razones es difícil suponer que la

fuerza expansiva de la industrialización de los países subdesarrollados pueda surgir de una sustitución de las exportaciones de materia prima por bienes manufacturados. Pero si se excluye esta posibilidad, esta fuerza expansiva solamente puede ser un producto de otros factores. Se podría pensar únicamente en una ayuda económica suficientemente grande, a muy largo plazo, en una reestructuración de la industrialización dentro del propio mundo subdesarrollado. El objetivo de esta reestructuración tendría que ser dar a las importaciones de equipo un multiplicador tal que la industrialización pueda arrastrar a la sociedad entera. Eso equivale a una disminución del coeficiente de importación, de tal grado que la industrialización se pueda expandir por la sociedad entera.

Para hablar de la ayuda económica habría que aclarar primero lo que se va a entender por este concepto. No se puede formar este concepto sencillamente por lo que los países desarrollados llaman ayuda, por lo que sale en sus presupuestos estatales bajo el nombre de ayuda. Tenemos que formar el concepto a partir de la tarea de desarrollo de los países subdesarrollados. Ayuda es entonces un traspaso de fondos que permite superar la situación de estancamiento dinámico que se produce por la transformación de la industria en enclave industrial. A la vez se podría llamar ayuda a un traspaso de fondos que permite mantener un cierto tamaño del enclave industrial en el caso de fallar las exportaciones de materia prima o declinar de una manera tal que no permitan ni siquiera la alimentación del tamaño de la industria que se ha logrado. *Pero una*

ayuda económica cumple con estos objetivos solamente si permite un déficit en la balanza comercial del comercio exterior. Solamente en este caso una ayuda económica es real, en todos los otros casos es puramente nominal. Un caso casi ideal para ejemplificar esta definición es el caso de Chile. Desde hace algunos años Chile tiene una balanza comercial más o menos equilibrada. Pero tiene una balanza de pagos con un déficit muy alto. Toda la ayuda exterior, sea de gobierno a gobierno o de inversión privada, etc., sirve únicamente para cubrir el déficit de la balanza de pagos. Se emplea para la conversión de ganancias de empresas extranjeras en dólares y nada más. De hecho se trata de un traspaso de fondos entre el gobierno norteamericano e inversionistas norteamericanos con propiedad en Chile. Pero por concepto de ayuda no entra nada. Todas las importaciones se pagan con exportaciones. Esta ayuda nominal es un puro producto del respeto a la propiedad privada. Si se supone la desaparición de esta propiedad extranjera, Chile vive igual como ahora sin ninguna ayuda económica y sin ninguna inversión extranjera adicional. Esta ayuda económica es una ayuda para conservar un sistema de propiedad existente, pero ninguna ayuda para el desarrollo.

Chile es en este sentido un caso extremo, pero muchos países latinoamericanos se acercan a la situación chilena. La parte más grande de la llamada ayuda económica a Latinoamérica es de esta índole, es ayuda nominal. Permite solamente la conversión de ganancias en divisas para poderlas sacar hacia los países del centro. De hecho se trata de pagos internos en el interior

del mundo desarrollado. Esta situación es claramente un producto de los mecanismos de la entrega de ayuda. Como se entrega en créditos, la deuda se acumula. Con balanzas comerciales precarias, un cierto monto de ayuda se va a convertir en un período perfectamente previsible en ayuda nominal. O, para expresarlo al revés: una cierta corriente de ayuda real solamente se puede mantener en el curso de los años si la ayuda pagada sube proporcionalmente con la tasa de servicio del capital. Si este aumento no ocurre, la corriente de ayuda se convierte en ayuda nominal. Y Latinoamérica llega hoy día al momento en el que toda la corriente de ayuda financiera se está convirtiendo en ayuda nominal. Se trata de una máquina autodestructora que está haciendo explosión.

Hay conciencia de eso, pero solamente en los países subdesarrollados. Sin embargo, a estos países no les sirve para nada que ellos tengan esta conciencia. Los países desarrollados deciden sobre esta situación, mientras los países subdesarrollados pueden solamente protestar. No tienen nada que decidir. Y los países desarrollados no muestran ninguna inclinación hacia al cambio de esta situación. Además, es muy difícil que la puedan cambiar. Son países capitalistas y la relación de créditos es una de las relaciones básicas de un sistema capitalista. Créditos tienen que ser pagados mientras los países subdesarrollados no pueden pagar ningún crédito sino a plazos extremadamente largos.

Comprobamos entonces que el sistema capitalista no tiene los instrumentos para entregar sumas

grandes de ayuda económica a los países subdesarrollados. Teóricamente es posible que los cree, pero es difícil imaginar que verdaderamente lo haga. Las medidas necesarias van en contra de las mismas bases del concepto capitalista de la convivencia social, que es un concepto del "do ut des". Sin embargo, más allá de la problemática de los mecanismos de la entrega de la ayuda, hay el problema de la disposición a dar una ayuda significativa. Por supuesto es posible en casos de países pequeños. Pero este "camino puertorriqueño" será siempre una excepción.

Si se toma en consideración el tamaño del mundo subdesarrollado en total, es obvio que una ayuda significativa tiene que alcanzar montos inmensos. Y la disposición de los países desarrollados para entregar sumas de ese tamaño es extremadamente dudosa. Si bien la solución del problema del desarrollo puede decidir sobre la misma existencia del sistema capitalista en sus centros, los pueblos de estos países y las mismas clases capitalistas dirigentes no tienen conciencia de la gravedad de la situación. Pero sin esta conciencia la ayuda económica jamás puede alcanzar cantidades satisfactorias. Como los países desarrollados no sufren el subdesarrollo, ellos lo pueden aguantar fácilmente; las sumas que se gastan para la guerra en contra de ciertos países subdesarrollados que se rebelan jamás se van a gastar para la construcción de dichos países. Por lo tanto, un plan racional de industrialización del mundo subdesarrollado no se puede basar jamás en una gran corriente de ayuda económica. Esta puede tener solamente una función adicional al esfuerzo propio, llegando a tener suma importancia en casos especiales (cuellos de

botella). Pero la misma superación del estancamiento dinámico en el esfuerzo de desarrollo, tiene que buscarse en otra línea.

El gran empuje

Destacamos así la posibilidad de influir sobre la capacidad de importaciones, tanto a través de una sustitución de la exportación de materia prima por bienes manufacturados como por una ayuda externa significativa. Tenemos que ver ahora la posibilidad de aumentar el efecto multiplicador que ejerce la industrialización sobre la capacidad para importar. Naturalmente, este efecto va en aumento cuando la industrialización pasa de la sustitución de la importación de bienes finales de fácil producción hacia la sustitución de las importaciones de productos de alta tecnología y de medios de producción.

Esta sustitución de importaciones de bienes de alta tecnología y de medios de producción se la llama muchas veces "la sustitución difícil", porque enfrenta la economía con problemas hasta ahora desconocidos. La teoría del desarrollo equilibrado y del gran empuje (big push) se dedicó a reflexionar especialmente esta problemática. Según esta teoría, los proyectos industriales en esta etapa tienen que ser muy grandes dado que no puede haber un desarrollo del siglo XIX. Cada uno de estos proyectos tiene que tener un tamaño tal que solamente puede producir y encontrar demanda si a la vez surgen otros proyectos grandes pero complementarios. Si se da esta complementariedad, un proyecto sustenta el mercado del otro y como conjunto pueden sobre-

vivir. Si no surge este conjunto, ninguno de los proyectos puede existir en forma aislada. Esta necesidad es consecuencia de la técnica moderna y algo específico del momento histórico presente. El desarrollo tiene que enfrentarse a esta necesidad realizando un salto de industrialización en planos muy diferentes pero correspondientes. Una vez realizado este salto, el nuevo núcleo industrial se puede convertir en un núcleo de expansión a partir del cual la industrialización puede arrastrar a la sociedad entera.

Si bien no dudamos de los argumentos básicos de esta teoría —la necesidad de un salto con proyectos industriales grandes y complementarios—, sí dudamos del realismo del planteo de este esfuerzo coordinado. Quedan abiertas dos preguntas básicas:

1) El big push se puede realizar solamente en base a una ayuda económica externa fabulosa. Se llega a la conclusión curiosa de que el fin del proceso de industrialización —la independencia económica— se puede lograr solamente pasando por una fase de la dependencia total. Y si los países desarrollados no dan la ayuda, el big push simplemente no tiene lugar. No es el país subdesarrollado quien decide sobre el comienzo de un proceso de industrialización, sino es más bien el centro desarrollado del mundo capitalista, cuya buena voluntad marca todos los pasos de este proceso. Lo absurdo de las sumas necesarias para un desarrollo económico mínimo salta a la vista, si citamos un resumen que Celso Furtado hace de unos cálculos de Kaldor: “Las dificultades con que se enfrentarán los países subdesa-

rrollados para asegurarse un flujo adecuado de importaciones serán, con toda seguridad, muy grandes en las próximas décadas. Si se admite, por ejemplo, que las exportaciones de productos primarios hacia los mercados tradicionales crecen a la tasa anual del 3^o/o, y que las exportaciones hacia los países socialistas aumentan a una tasa tan alta como un 90^o/o, y que las exportaciones de manufacturas de los países subdesarrollados alcanzan la extraordinaria tasa acumulativa anual de 10^o/o; suponiendo todavía estables los términos del intercambio, y aún más, tomando como base de cálculo una tasa de interés de apenas 3^o/o anual para los financiamientos externos, aun reuniendo todos estos supuestos nada fáciles de concretar, para que el conjunto de los países subdesarrollados pueda mantener un nivel de importaciones que crezca anualmente al 6^o/o, el déficit acumulado de sus balanzas de pagos arrojaría la inimaginable cifra de un billón trescientos sesenta y seis millones de dólares entre los años 1960-2000. Tal suposición exigiría que la participación de los países subdesarrollados en el comercio mundial de manufacturas aumentase del 6,2^o/o (dato real para 1960) al 30,8^o/o en el año 2000".³

Si la situación numérica es así, mejor no hablar del desarrollo. Sería un puro autoengaño creer poder alcanzar una pequeña parte de éstos objetivos. Sería un sueño fatal, que jamás se puede cumplir. Sería entregar la suerte del mundo subdesarrollado a la gracia de unos países desarrollados que no tienen la más mínima intención

³ Furtado, Celso, *Teoría y política del desarrollo económico*, 1968, p. 317, nota.

de colaborar mayormente en la tarea del desarrollo del mundo subdesarrollado, trátase ahora de países capitalistas o socialistas.

2) La segunda duda se refiere a la suposición no argumentada, de que un esfuerzo coordinado como lo plantea la teoría del crecimiento equilibrado, va a resultar necesariamente en un núcleo de expansión, que puede sustentar una continuación de la industrialización futura. Podemos suponer que haya una ayuda externa suficiente para realizar un esfuerzo coordinado de este tipo. Pero suponemos además que esta ayuda externa se termina en un plazo en que la industrialización del mundo subdesarrollado no se ha realizado todavía totalmente.

Si bien ahora hay complementariedad entre los proyectos, ésta jamás puede ser total. La dependencia de la capacidad para importar sigue. Si ahora la capacidad para importar sigue basándose en la venta de materia prima, el estancamiento dinámico se va a producir de nuevo en el nuevo nivel ahora alcanzado. Pero para eso el coeficiente de importación debe haber bajado lo suficiente para que se pueda sostener el nuevo nivel industrial. Si no se logra basar la expansión en una exportación de bienes manufacturados de alta tecnología —y es muy poco probable que se logre—, el estrangulamiento de la industria tiene que volver necesariamente. Se produce ahora en el punto en que la capacidad para importar equipos, junto con la producción de equipos en el país, es igual a la necesidad de reposición del capital gastado en el sistema industrial entero.

Pero el análisis de este último argumento nos lleva ya a la discusión de la estructura de las inversiones en el mismo sistema capitalista. De las limitaciones de esta estructura de inversiones resulta el análisis de la acumulación socialista.

La acumulación socialista

La mayor desventaja de las teorías del desarrollo y de la industrialización nos parece consistir en su punto de partida. Parten de un núcleo de industrialización incipiente ya existente en el país subdesarrollado y conciben el desarrollo como una simple expansión de este núcleo. De esta manera no se discute la misma estructura económica de esta industria incipiente, sino se deducen las condiciones necesarias para su ampliación. El resultado es siempre el mismo: una dinámica expansiva de la industria incipiente solamente es posible si hay una ayuda económica significativa, estabilización de los términos de intercambio y facilidades para el acceso a los mercados de los centros desarrollados. Como hacen falta fondos para la industrialización y como la misma industria incipiente no es capaz de facilitarlos, éstos tienen que venir del extranjero. El problema principal es convencer a los países desarrollados para que acepten una política de este tipo. Puede haber las más variadas ideas sobre el camino de industrialización a seguir. Pero siempre se parte del reconocimiento de esta dependencia total y absoluta.

Es difícil plantear en este ambiente teórico general una teoría de la acumulación socialista. No se puede presentar más que un ensayo. Esta

teoría todavía no se encuentra en forma elaborada. Hay casos de acumulación socialista: la Unión Soviética, China, Cuba, pero no hay la teoría de estos procesos de acumulación y de industrialización. Hay conceptualizaciones que hablan de algún tipo de acumulación primitiva en el socialismo, entendiéndola en analogía a la acumulación primitiva que Marx descubrió en la raíz histórica del sistema capitalista. Pero se trata más bien de una manera de hablar, sin entrar en una discusión sistemática de lo que significan las estructuras socialistas en este proceso de acumulación. Sin embargo, la discusión del problema del subdesarrollo requiere de un análisis más profundo de las estructuras socialistas en el proceso de la acumulación socialista. Por eso nos parece necesario lanzarnos en esta tarea, aunque el resultado puede ser solamente sumamente provisorio.

El fenómeno que llama la atención y que hay que explicar es el siguiente. Mientras en los países subdesarrollados de estructura capitalista se produce el estrangulamiento de la industrialización y la consiguiente transformación de la industria naciente en enclave industrial, en los países socialistas —que también parten de una situación de subdesarrollo— no se producen fenómenos parecidos. Si bien estos países sufren la misma situación en cuanto al corte ocurrido entre medios de producción tradicionales y medios modernos, el proceso de industrialización no tiene ninguna tendencia a estancarse. Además, esta industrialización socialista se lleva a cabo con una dependencia mínima de financiamientos externos y consiguientes importaciones

de equipos del exterior. Eso vale por lo menos para países socialistas con espacios económicos grandes como la Unión Soviética y China, mientras un caso como Cuba —un país socialista pequeño— es algo diferente.

Este hecho es muy evidente, a pesar de que ni en el caso de la Unión Soviética ni de China faltan simplemente los financiamientos externos. En la industrialización soviética son realmente mínimos. Hay algunos créditos de parte de Alemania e Inglaterra al final de los años veinte, pero son créditos a mediano plazo con intereses astronómicos. Había créditos alemanes que alcanzaron intereses de más del 30^o/o anual. Si bien estos créditos tenían importancia no la tenían por su tamaño absoluto, sino por la posibilidad de solucionar cuellos de botella que se produjeron en las primeras fases de esta industrialización. La industrialización china tenía una ayuda más importante de parte de la Unión Soviética, pero esta ayuda no llegó nunca a tamaños parecidos a las importaciones de equipos modernos, por ejemplo, por parte de Latinoamérica. Terminada esta ayuda, después de un período de más o menos diez años, se produjo una crisis, que se podía superar en medio año y a partir de la cual la industrialización china se lleva a cabo en base a su propio esfuerzo. Pero un estrangulamiento de la industrialización parecido a Latinoamérica no se produjo jamás.

La teoría de la acumulación socialista tendría que explicar por qué sociedades socialistas son capaces de hacer esto, mientras las sociedades capitalistas fracasan continuamente en sus esfuer-

zos de industrialización. La mayor movilización popular o el mayor entusiasmo en el trabajo como tal no pueden explicar nada. Hay que saber por qué esta mayor movilización puede traducirse en una mayor industrialización y en un mayor crecimiento de equipos industriales modernos. La movilización popular como tal no soluciona impasses de la balanza de pagos y los consiguientes estrangulamientos. Pero en el caso de la estructura socialista se superan estos problemas. Por eso tenemos que buscar las razones más bien en las estructuras económicas que se implantan y no en las movilizaciones populares que se realizan.

Por lo tanto hace falta analizar estos nuevos elementos de la estructura socialista para poder comprender lo que significa en términos de la estructura económica la acumulación socialista. Para hacer esto, vamos a empezar con el análisis del proceso de acumulación en la estructura capitalista.

El equilibrio en la acumulación capitalista

Con este fin, hay que introducir algunos conceptos de análisis. Los vamos a tomar de los esquemas de reproducción de Marx, pero en forma cambiada. Podemos distinguir entonces en el proceso de la inversión industrial tres secciones. La sección B sería la sección de la producción de bienes materiales finales (de consumo). Esta sección no incluye los servicios, sino únicamente los bienes materiales finales, no importa si pasan directamente al consumidor o si se entregan a través de una producción adicional de servicios.

La sección A sería la sección en la cual se producen los medios de producción que se invierten en la sección B. Es la sección de la producción de bienes de producción para la producción de bienes materiales finales. La sección A-1 sería el lugar de la producción de las inversiones, que se hacen en la sección A y a la vez el lugar de la reproducción del capital de la misma sección A-1. Es la sección de la producción de los medios de producción para producir medios de producción. Para la dinámica económica evidentemente este sector de la economía es el más importante. Constituye una sección circular, un subcírculo dentro del círculo general entre producción y consumo. En esta sección se producen medios de producción nuevos en base a medios de producción antiguos en una escala siempre más amplia. Lo mismo no vale para la sección A. Esta produce bienes de producción, pero estos no sirven para la reproducción de la producción de bienes de producción. Para dar solamente algunos ejemplos:

En la sección B se ubicaría la producción de textiles, automóviles, viviendas, artefactos de casa, etc. En la sección A se ubicaría la producción de las máquinas de tejer, del equipamiento de las fábricas de automóviles, etc. En sección A-1, por fin, se ubica la producción de la misma maquinaria que produce estos equipamientos de la sección A. Pero como la sección B y la sección A están creciendo, también la sección A-1 tiene que crecer. Produce su propio crecimiento que como mínimo tiene que llegar siempre a tasas de crecimiento suficientes para poder alimentar la necesidad de equipos para el crecimiento de las

secciones B y A. La posibilidad de crecer de la sección A-1 limita de esta manera la posibilidad de crecer de las secciones B y A. Un ejemplo para imaginarse el funcionamiento de este círculo reproductivo en la sección A-1 sería un círculo entre la producción de hierro y la producción de maquinaria para producir el hierro. Circuitos de este tipo constituyen la producción de la sección A-1 y alimentan a la vez la inversión que se lleva a cabo en la sección A. Para el efecto de nuestro análisis referimos estas secciones B, A y A-1 únicamente a la producción industrial con medios modernos de producción. Eso es posible por el hecho del corte entre medios tradicionales de producción y medios modernos.

Dada una estructura capitalista de mercados libres, el principio del rendimiento igual del capital en todos sus usos determina una cierta relación entre estas 3 secciones. Estas no pueden desarrollarse cada una autónomamente, sino solamente en función de la demanda en los mercados. Esto significa que en último término se pueden desarrollar solamente en función del crecimiento de la sección B. La sección A evidentemente puede tener solamente un tamaño adecuado para efectuar la reposición de capital en la sección B más la inversión neta que asegura un crecimiento de la producción en B. Una vez instalados los nuevos equipos en la sección B, estos pueden producir solamente para el consumo. Entre la sección A-1 y la sección A existe una relación similar. La sección A-1 produce la reposición de capital y la inversión neta de la sección A, que por su parte es función del tamaño y del crecimiento de la sección B. Además produce la

<i>Período</i>	<i>1er. período</i>			<i>2º período</i>		
Sección	A-1	A	B	A-1	A	B
Producción	9 + 1,285 + 2,57 12,85	30	100	14,13	33	110
Capital	25,6	60	200	28,17	66	220
Inversión	1,285 + 2,57 3,85	3 + 6 9	10 + 20 30			

reposición del capital y la inversión neta de la sección A-1, siendo éstas también una función del tamaño y del crecimiento de la sección A y por lo tanto en último término del tamaño y del crecimiento de la sección B.

La dependencia de los mercados determina por lo tanto una relación fija e invariable entre las secciones B, A y A-1. Para aclarar esta relación, podríamos dar un ejemplo numérico, que está construido sobre supuestos sumamente simples. Suponemos un coeficiente de capital $a = 2$, una vida útil del equipo de $v_u = 20$ años, y una tasa de crecimiento de la sección B de $c = 10\%$. Si se supone una producción de la sección B igual a 100, se da el siguiente tamaño de las secciones A y A-1 (Ver cuadro).

Con el supuesto de un coeficiente de capital $a = 2$ el capital de cada sección es siempre el doble de la producción de ésta, mientras la reposición de capital es siempre igual al cociente capital/vida útil ($1/20$ del capital de cada sección) y la inversión neta igual al doble de la producción adicional.

De esta manera el tamaño de la sección A y A-1 resulta ser una función del tamaño de la producción de B, del coeficiente de capital de la vida útil del equipo y de la tasa de crecimiento en la sección B, sección A, $A-1 = F(B, a, v_u, c)$.

Pero como solamente la inversión neta en A-1 alimenta los circuitos reproductivos del capital, podríamos definir un coeficiente de la reproducción del capital que expresa la relación entre la inversión neta en la sección A-1 y la suma total

de la inversión neta en el circuito económico total:

Coefficiente de la reproducción de capital =

$$\frac{I_{A-1}}{I_{A-1} + I_A + I_B}$$

En nuestro ejemplo tendría el tamaño

$$\frac{2,57}{2,57 + 6 + 20} = 0,085$$

En este caso, menos de una décima parte de la inversión se emplea para inversiones reproductivas; todas las otras inversiones se encaminan inmediatamente hacia el consumo. Eso significa, que tienen que convertirse forzosamente después del período técnico de producción respectivo en consumo de bienes finales. No significan ahorro a largo plazo, sino son anticipaciones inmediatas de un consumo futuro aumentado. Si ahora se produce un estrangulamiento del sector industrial por el hecho que la capacidad para importar tiene un tope determinado y a la vez el coeficiente de importación de las inversiones es alto, toda esta estructura se inmoviliza sin poder tener una dinámica expansiva en dirección hacia un empleo relativo más amplio de la mano de obra de toda la economía. No obstante, la dinámica interna del sector industrial puede mantenerse, pero sin tener una fuerza expansiva.

La rigidez de esta estructura se debe al hecho de ser una estructura de mercado con igualdad de rendimiento del capital en todas las secciones. El tamaño del núcleo dinámico y expansivo de la

economía —de la sección A-1— no se puede determinar directa y autónomamente, sino solamente a través de la manipulación del tamaño de la sección B. En último término se puede ejercer una influencia sobre A-1 exclusivamente por una influencia sobre la tasa de crecimiento de la sección B.

Esta rigidez no importa si la sección A-1 tiene un tamaño adecuado para alimentar un crecimiento de la sección B que asegure la expansión de la industria entera. En las condiciones del subdesarrollo este caso se puede dar únicamente si la sustitución de las importaciones llega no solamente a la sección A, sino también a la sección A-1, sector de la reproducción del capital. Pero esta reproducción es lo verdaderamente difícil. No es posible sin una tecnología propia y sin instalaciones correspondientes en la sección A-1. Pero estas instalaciones siempre serán de alta tecnología; por lo tanto, están sometidas a las necesidades de esta tecnología. Tienen que tener empresas de tamaños grandes y necesitan una especie de gran empuje para poder nacer. Hay un problema propio en el salto de la industrialización desde la sección A hacia la sección A-1.

Pero este gran empuje hacia la sección A-1 es solamente posible si hay a la vez un empuje de las mismas dimensiones en la sección A y la sección B. Siguiendo las cifras supuestas de nuestro ejemplo, el coeficiente de la reproducción del capital ($= 0,085$) obliga a invertir equilibradamente en la estructura entera. Si se quiere invertir para el empuje de la sección A-1 una cantidad de 8,5, obligadamente se tiene que invertir a la

vez una cantidad de 91,5 en las secciones A y B. Para obtener la fuerza reproductiva de estos 8,5, hay que canalizar hacia el consumo una suma mucho más grande, (91,5) que no va a tener el más mínimo efecto expansivo sobre la base económica. Por eso el gran empuje dentro de la estructura capitalista necesita una ayuda económica astronómica para dejar un efecto bastante modesto. Con su decisión de mantener el equilibrio, la estructura capitalista desemboca en una dependencia total del extranjero y de hecho en la frustración del desarrollo.

Pero hay todavía una consecuencia de la mantención de la estructura capitalista, que es igualmente desastrosa. La falta de una dinámica reproductiva en la producción del capital obliga a la importación de los equipos y técnicos desde los países desarrollados y por lo tanto de la técnica más moderna. Otras instalaciones no se venden. Esta alta tecnología es siempre superior en el interior del país subdesarrollado en relación a los sectores no industrializados y puede constantemente destruir cualquier intento de producción con medios más anticuados, que sin embargo estarían al alcance de la posibilidad productiva y reproductiva de los sectores económicos todavía no industrializados. En el interior del país subdesarrollado las leyes del mercado destruyen entonces todos los esfuerzos productivos de sectores no industrializados o los limitan considerablemente con el efecto de convertir esos sectores en sectores marginados de la vida económica del país.

Frente a estas limitaciones habría que analizar la acumulación socialista, porque a nuestro enten-

der tiene herramientas estructurales que le permiten superar los estrangulamientos mencionados.

Acumulación socialista versus acumulación capitalista

Con la marginación del criterio de los mercados y del rendimiento igual del capital en todas las secciones de la producción industrial, la acumulación socialista logra la capacidad de determinar autónomamente el tamaño de la inversión en la sección A-1. ⁴ No necesita determinarlo indirectamente a través de la determinación de la tasa de crecimiento de la sección B. Haciendo eso, puede multiplicar la capacidad expansiva de las inversiones industriales. En el caso límite tiene la capacidad de llevar el coeficiente de la reproducción del capital hacia un valor de uno, es decir, una concentración de toda la inversión neta sobre la sección A-1. En este caso las inversiones en la sección A y B se limitan a la sola reposición del capital. Pero en caso de necesidad se puede renunciar hasta a la reposición del capital en la sección A y B. Lo que determina ahora el límite de la producción de A-1 es la capacidad técnica de invertir en la sección A-1. Esta ahora se desarrolla como un circuito cerrado en el que unos medios de producción producen continuamente nuevos medios de producción en una escala siempre más amplia. La importación se puede limitar a cubrir cuellos de botella y el circuito entero se puede dirigir hacia una autarquía siempre más grande para bajar el coeficiente de importación. Un estrangulamiento de la fuer-

⁴ Ver Hinkelammert, Franz, *Der Wachstumsprozess in der Sowjetwirtschaft*, Berlín, 1961.

za expansiva industrial jamás se puede dar, porque este circuito cerrado puede siempre recurrir a técnicas más primitivas en el caso de no tener todavía acceso a las técnicas más modernas. En el caso límite teórico de una falta completa de equipos modernos y de una imposibilidad total de importación de equipos, podría hasta recorrer todos los pasos de la industrialización del siglo XIX partiendo de equipos de técnica tradicional hasta llegar a la técnica más moderna. Ni teóricamente se puede construir el caso de un estrangulamiento externo de la acumulación socialista, si se supone un espacio suficientemente grande para permitir una autarquía económica con aprovechamiento de la técnica moderna. Esta concentración de la inversión sobre la sección A-1 es la primera condición para la acumulación socialista. Dos condiciones adicionales ya van implícitas a esta condición principal, pero hace falta explicitarlas.

Primero: se trata de la necesidad de separar la industrialización en la sección A-1 de los mercados externos. La importación de equipos para A-1 no se puede hacer tampoco sobre criterios de la igualdad del rendimiento del capital dentro de la sección A-1. El criterio para el uso de equipos importados tiene que ser más bien la posibilidad o imposibilidad de producirlas en el país. Un cálculo de costos no puede tener gran importancia para eso. Solamente en casos muy extremos puede servir. En todos los otros casos la guía puede ser solamente el principio general de no destruir ninguna técnica relativamente primitiva —a pesar de sus costos más altos—, que es compatible con la industrialización de la sección A-1.

Segundo: se trata de una separación rígida entre la producción industrializada y los sectores no industrializados. La concentración de la inversión de equipos modernos en la sección A-1 no significa de ninguna manera el abandono de estos sectores ni tampoco necesariamente una baja del consumo. Significa el fomento de estos sectores en base a equipos de técnica tradicional o de técnicas nuevas, cuya construcción sea posible con los equipos primitivos de la técnica tradicional. En base a estas inversiones no industriales esta producción puede ser fomentada por la asesoría técnica, la movilización de las masas, etc. Solamente en casos extremos va a recurrir a la técnica de producción industrial, por ejemplo, en una agricultura más bien tradicional el empleo de productos industriales que tienen un rendimiento extraordinario como ciertos abonos, insecticidas, etc. Pero en ningún caso se trata de una industrialización del campo, sino de medidas adicionales a un fomento de la producción de sectores no industrializados, que se desarrollan principalmente por su esfuerzo propio.

Todas estas indicaciones generales sobre la estructura básica, en la cual se basa la acumulación socialista, se refieren a espacios económicos grandes. La situación cambia ciertamente cuando se trata de países con espacios económicos pequeños. En tales países es inevitable la integración económica en un espacio económico mayor. Como consecuencia es también posible que se produzca el estrangulamiento por el comercio exterior. Pero por eso no es imposible la acumulación socialista con estructura propia. Se da ahora más bien a partir del sector de exportaciones, que hasta cierto grado siempre puede ser un

sustituto de la producción en el sector A-1. Pero la acumulación socialista enfrenta ahora todas las dificultades que son resultado de la integración por el comercio exterior en un espacio económico mayor. De todas maneras se pueden indicar las líneas de ordenamiento de la estructura económica en una situación tal. La posibilidad del desarrollo descansa ahora, a la vez en una promoción de la producción del sector A-1 como de las exportaciones. La promoción de A-1 es posible solamente como una integración en una producción complementaria del espacio económico mayor y tiene que cumplir desde el primer momento con las exigencias de calidad y de costos de este conjunto en total. Es por lo tanto especialmente difícil y en ciertos casos hasta imposible. Bajo condiciones, de este último tipo, el desarrollo puede descansar solamente sobre una industrialización progresiva, de materias primas del país, y toda la planificación económica tendría que concentrarse sobre esto.

La división de mercados hay que tratarla ahora análogamente a la acumulación socialista en espacios económicos grandes. Las importaciones de equipos tienen que concentrarse sobre este sector de promoción central. Por otro lado, hace falta establecer igualmente una división de mercados entre la producción reproductiva (que ahora no es la sección A-1 sino el sector exportador que se industrializa) y los mercados de otras producciones. En cuanto a éstos últimos vale otra vez el criterio de la minimización del uso de equipos modernos y de la promoción de la producción dentro del marco de equipos tradicionales y con asesoría técnica moderna.

Pero este tipo de acumulación socialista tiene sus límites serios. No puede ser jamás la solución de un gran número de países subdesarrollados. Su posibilidad queda más bien limitada a países que tienen una riqueza natural extremadamente grande que les dé la posibilidad de desarrollarse como periferia. Como toda región desarrollada tiene que tener necesariamente periferias, siempre habrá también países periféricos totalmente desarrollados. No obstante, eso no puede ser una solución para el conjunto de los países subdesarrollados, porque este conjunto jamás puede desarrollarse en forma de periferia. Eso no excluye que algunos lo puedan.

Hablando entonces del conjunto de los países subdesarrollados, la posibilidad de la acumulación socialista descansa en la necesidad de poder actuar en espacios económicos grandes. Se trata de una necesidad que puede restringir seriamente las posibilidades de la acumulación socialista en América Latina, a no ser que la acumulación socialista se implante simultáneamente en un conjunto de países del continente.

El sistema capitalista y la acumulación socialista

Una vez elaborado el esquema teórico de la acumulación socialista es posible discutir su relación con la existencia del sistema capitalista. La diferencia tradicional entre sistema capitalista y sistema socialista se hace en base a la dicotomía económica de mercado-economía planificada. Los economistas tienden a marginar la discusión del sistema de propiedad y reemplazarla por la discusión de sistemas de dirección. Los problemas del sistema de propiedad parecen

secundarios puesto que un sistema de propiedad capitalista puede ser planificado y un sistema de propiedad socialista puede constituirse como una economía socialista de mercado, (por ejemplo, el caso de Yugoslavia). En estos términos, la estructura económica sería suficientemente aclarada por el análisis de estos sistemas de dirección. Estructuras capitalistas y estructuras socialistas se entienden a partir del mismo equilibrio económico, en función del cual constituyen distintos sistemas de dirección. Pero en el propio plano del sistema económico la diferencia entre los dos sería puramente cualitativa, dado que el sistema socialista tendría algunos elementos más de planificación y el sistema capitalista algunos menos.

Si nuestra tesis de la acumulación socialista es correcta, toda esta dicotomía es falsa. El sistema capitalista y el sistema socialista serían cualitativamente distintos. El sistema capitalista está orientado de por sí y sin escape a una acumulación en términos de equilibrio entre las secciones A-1, A y B. Puede tener más elementos de controles o también más elementos de planificación, pero esta orientación fundamental determina toda la estructura económica que puede existir con este sistema de dirección. No tiene opciones más allá de este equilibrio. La ideología de este sistema defiende este punto de vista negando cualquier tipo de equilibrio que no sea determinable dentro de una estructura de mercados.

La tesis de la acumulación socialista sostiene al contrario, que hay equilibrios económicos —situaciones económicas óptimas— que no pueden realizarse dentro de una estructura de mer-

cados, pero que sí pueden ser realizados en estructuras de otro tipo. Estas estructuras socialistas no prescinden simplemente de los mercados, pero los marginan y subordinan. Una estructura socialista tal tiene opciones que se les escapan a estructuras capitalistas. Por supuesto, tiene también la opción de una economía de mercados. Pero no se limita a esta opción. En caso de necesidad tiene otras. El sistema capitalista, en cambio, no las tiene. En caso de necesidad de otras opciones desarrolla simplemente el subdesarrollo. Otra alternativa no tiene.

En términos de nuestro análisis esto significa que el sistema capitalista no puede determinar autónomamente el coeficiente de la reproducción del capital. Una estructura socialista en cambio es capaz de hacer eso. Tiene por lo tanto un margen de libertad más grande que la estructura capitalista.

En este sentido la planificación socialista no se puede confundir con la planificación capitalista. Y la posibilidad de su realización descansa sobre la existencia de un sistema de propiedad socialista. Por lo tanto, la determinación del sistema de propiedad es previa a la determinación del sistema de dirección.

En cuanto a la solución del problema del subdesarrollo, las consecuencias son muy claras. La mantención del sistema capitalista es a la vez la reproducción del subdesarrollo y la superación del subdesarrollo es posible solamente como superación del sistema capitalista como sistema de propiedad. *En el mismo sentido se podría decir*

que el subdesarrollo no es una categoría independiente al lado de la dicotomía capitalismo/ socialismo y de las luchas de clases, sino es al contrario la apariencia que toma esta dicotomía. La lucha por el desarrollo se revela entonces como una apariencia de la lucha de clases en el plano internacional.

Colección Fichas

Mariano Peñalver Simó

La lingüística estructural y las ciencias del hombre

David Lehmann y Hugo Zemelman

El campesinado: clase y conciencia de clase

Oswaldo Sunkel

Capitalismo transnacional y desintegración nacional en América Latina

Alfred Tarski

La concepción semántica de la verdad y los fundamentos de la semántica

Ernest Nagel

Simbolismo y ciencia

Wilhelm Worringer

El arte egipcio

Lucien Séve

La teoría de la personalidad: el aporte marxista

Daniel Lagache

La teoría de la transferencia

Francois Perroux, John Friedman y Jan Tinbergen

La estrategia de los polos de desarrollo y la planificación nacional, urbana y regional

V. I. Pudovkin

El actor en el film

Alain Touraine

La imagen histórica de la sociedad de clases

Pierre George, M. Coornaert y Henri Lefebvre

La evolución urbana contemporánea

Jean Marczewski y Pierre Vilar

¿Qué es la historia cuantitativa?

Ernst Cassirer

Mito y lenguaje

Félix Peña y Celso Lafer

La Argentina y el Brasil en el sistema de relaciones internacionales

S. N. Eisenstadt

Introducción a la sociología política

Georges Mounin

Los sistemas de comunicación no lingüística en el siglo XX

Manuel Castells

Teoría e ideología en sociología urbana

George Homans

La psicología y la explicación de los fenómenos sociales

Juan Bialek-Massé

El estado de las clases obreras en la Argentina a principios de siglo

Sergei Eisenstein

Charles Chaplin

R. L. Kahn

Una teoría de la dinámica de los roles

Alejandro Rússovich

Las formas del sentido. Elementos de una semiología general

Peter Worsley y Robert Bellah

La religión como categoría y como evolución. Temas de sociología de la religión

V. Gordon Childe

Sociedad y conocimiento